

2023年4月

営業担当者 採用案内



募集人員

岡山
九州（熊本）
営業 各1名

給与

営業職
（大学） 205,500 円
※住宅手当、通勤手当（月額
50,000 円迄）別途支給

建設コンサルタントの営業

建設コンサルタントにとってのクライアントは、社会資本整備（公共事業）の事業主体である行政機関となります。営業活動は、行政機関等の特定のクライアントへの訪問が主となります。当社のクライアントは、国（農林水産省）、府県、市町及び水資源機構・団体等です。

採用試験

詳細については、会社 HP で順次ご案内いたします。

【2021年実績】

応募書類締切	2021年4月12日(月)必着
第1次選考	書類選考
第2次選考	2021年4月22日(木)、4月23日(金)
試験方法	web方式
第3次選考	2021年5月13日(木)、5月14日(金)
試験内容	最終面接試験
試験方法	web方式

学生の皆様へ

本案内は、令和3年10月現在のものです。
採用試験の選考方法につきましては、新型コロナウイルス感染防止のため、web方式等に変更することがあります。
詳細については、会社 HP で順次ご案内いたします。

大地の言葉に耳を傾けたい。 _____
総合建設コンサルタント



若鈴コンサルタンツ株式会社

名古屋市西区中小田井五丁目450番地

TEL: 052-501-1361

採用担当窓口: 本社総務室 伊藤・楯

会社 HP: <http://www.wakasuzuc.jp/>

E-mail: soumu@wakasuzuc.co.jp



会社 HP 用



E-mail 用



■ 主な業務内容



顧客関連情報の収集
(発注者である行政機関への訪問等により、さまざまな顧客ニーズを把握し、技術部門に伝達します)



企画書作成
(顧客ニーズを満足するために必要な人工数、費用を算出し、企画書を作成します)



電子入札
(パソコンを使った入札が大部分になります)



地域貢献活動
(清掃活動、簡易な施設補修などの活動を立案・企画し、安全で快適な地域づくりに貢献します)

■ 若鈴コンサルタンツの人材育成



社内研修
コンプライアンス研修、見積書作成研修など、豊富な研修メニューにより、営業に必要な知識の習得、実務能力の向上を図ります



日常業務を通じた営業スキルの向上
中堅・ベテラン営業担当者のマンツーマンの指導により、若手の営業担当者が不安なく成長できる職場環境です

■ 若手社員の集い（若活会）



年3回ほどの若手社員の交流
若手社員のみで企画・開催（会社は支援）し、食事会などを通じて若手社員の交流の場を設けています
新型コロナウイルス感染症が拡大している期間は中止としました

■ お気軽にご質問ください

建設コンサルタントに関心のある方、詳しい説明を聞きたい方は、会社ホームページの「お問い合わせ」をご利用ください

MEMO